KURZPROFIL

Manuel Hinz

CEO VON EDUCATION PARTNERS

Was ich in drei Exits und als CEO gelernt habe, gebe ich weiter.



Heute

Ich führe Education Partners, eine PE-finanzierte Gruppe für berufliche Weiterbildung im deutschsprachigen Raum mit 13 Akademien. Die Gruppe wächst durch Zukäufe und führt die Akademien auf einer gemeinsamen Plattform zusammen.

Werdegang

Drei Exits in vierzehn Jahren.

2010 BIS 2012 · DAILYDEAL

Head of Corporate Development und Interim-CFO

2011 Verkauf an Google, Share Deal. Ich habe den M&A-Prozess auf Firmenseite maßgeblich betreut.

2012 BIS 2014 · TOROLEO

Gründer und CEO

Preisvergleich für Autoteile, mit Project A aufgebaut. 2014 Verkauf an Delticom, Asset Deal.

2015 BIS 2024 · CROSSENGAGE

Mitgründer und CEO

Customer Data Platform, finanziert von Project A, Earlybird und Vorwerk Ventures. 2020 Zusammenschluss mit GPredictive. 2023 Verkauf an die Spotler Group, Share Deal. Ich habe den M&A-Prozess verantwortet.

Beirat

In Beiräte bringe ich ein, was ich in drei Exits und als CEO einer PE-finanzierten Gruppe gelernt habe. Das hilft vor allem Unternehmen, die mit Investoren wachsen und einen Zukauf vor sich oder gerade hinter sich haben.

THEMEN

Buy and Build · Integration nach Zukäufen · Tech-Transformation

MANDATE

Seit September 2025 · Beirat der HiOffice Group

Coaching

Ich coache Gründer und C-Level, einzeln und als Führungsteam. In Beiräte bringe ich damit auch den Blick auf Führung, Rollen und die Zusammenarbeit im Führungsteam ein.

Ausbildung: Systemischer Business Coach, Institut für Coaching und Leadership der Quadriga Hochschule Berlin, 2019.

Investments

Venture Partner bei Vorwerk Ventures seit Mai 2024. Seit 2025 zwölf eigene Angel-Investments. Von 2011 bis 2015 als Venture Partner bei Heilemann Ventures rund 20 Investments begleitet.

KONTAKT

contact@manuel-hinz.de · www.manuel-hinz.de · linkedin.com/in/manuelhinz

Stand: November 2026
Foto: Stephan Schaar